



Sales Director (m/w/d)

Bei MASEVEN steht der Mensch im Mittelpunkt des Handelns. Diese Maxime gilt nicht nur für unsere Gäste, sondern auch ganz klar für unsere Mitarbeiter. Mitarbeiter sind das wertvollste Gut und verleihen dem MASEVEN ein Gesicht und Charakter. Dabei schätzen wir besonders die Individualität unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, und verstehen uns als Gastgeber.

"There's no place like home" heißt es so schön - und da wollen wir auch gar nicht widersprechen.

Wer aber wegen einem Umzug an einen neuen Wohnort oder während eines Projekts eine Wohnung auf Zeit benötigt, der wird sich in unseren hochwertigen Serviced Apartments mit Hotelcharakter fast wie zuhause fühlen. Nicht umsonst lautet unser Motto: "Home ist where MASEVEN is".

Wie sieht Ihr Tag bei MASEVEN aus?

- Sie übernehmen die Verantwortung für den Verkauf und die Pflege bestehender Kunden aus dem klassischen Hotelmarkt und dem Markt für Langzeitaufenthalte
- Sie übernehmen die Pflege und Betreuung der Portale und auch das dortige Listen neuer Häuser von MASEVEN
- Sie führen eine bisher noch fast komplett unbekannte neue Marke zum Erfolg
- Sie haben viel Raum für die Mitwirkung bei Projekten, wie z.B. die Implementierung neuer Häuser von MASEVEN
- Sie identifizieren neue Geschäftspartner und binden diese langfristig an MASEVEN
- Sie planen eigenständig Ihre Kundentermine direkt beim Kunden oder direkt in unserem ersten Hotel in Aschheim-Dornach
- Sie bauen eigenverantwortlich Ihre Kundenveranstaltungen auf und führen diese durch
- Sie pflegen die Kundendatenbank im CRM
- Sie führen ein 4-köpfiges Team und arbeiten eng mit der Reservierungsabteilung zusammen
- Sie berichten direkt an den COO



Warum passen Sie zu MASEVEN?

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung oder vergleichbares Studium
- Sie kennen die Hotellerie und die damit verbundenen Herausforderungen
- Sie haben bereits Erfahrungen im Langzeitmarkt sammeln können
- Sie haben eine sehr hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Sie brennen dafür, andere Menschen von unserer Leistung zu begeistern
- Sie sind kreativ und wissen, wie Sie Kunden überzeugen können
- Ein Rückschlag spornt Sie mit frischen Ideen an
- Sie sehen, wann Sie gebraucht werden und packen mit an
- Sie möchten mit MASEVEN weiterwachsen
- Sie haben exzellente Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind authentisch und individuell

Was zeichnet MASEVEN aus?

- MASEVEN stellt ein Zimmer mit Küche für bis zu 6 Monaten für 22 € pro Nacht zur Verfügung, bis Sie eine Wohnung in München finden
- Attraktive Mitarbeiterrabatt für Friend und Family in ca. 15 Hotels in Deutschland, Österreich, Schweiz und Italien
- Attraktive Prämie für Mitarbeitergewinnung
- Jeder Mitarbeiter erhält Frühstück, warme Mahlzeiten, täglich frische Obst, Gemüse und Getränke für einen günstigen Sachbezugswert
- Zukünftige Transfermöglichkeiten innerhalb der MASEVEN Gruppe ab 2024
- Sie sind Teil der Entstehung und Expansion einer neuen und außergewöhnlichen Hotelmarke
- Wir haben kurze Entscheidungswege
- Offene Kommunikation
- Sie haben die Möglichkeit, Ihre eigenen Vorstellungen mit in den Aufbau einfließen zu lassen
- Sie haben sehr große Gestaltungsmöglichkeiten des eigenen Arbeitsplatzes
- Wir haben Gründer- und Anpackatmosphäre
- Sie haben große berufliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Wir sind digitalisiert und arbeiten weitestgehend papierlos
- wir haben modernste Technik z.B. moderne Präsentationstechniken



Wie treten Sie mit MASEVEN in Kontakt?

Per Email, telefonisch, per Whatsapp

Wir freuen uns auf Sie!

MASEVEN München Messe Trudering

Schatzbogen 35
81829 München

MASEVEN München Messe Dornach

Bahnhofstraße 6
85609 Aschheim

Andrea Polz
Personalleitung

+49 89 9982944 13

+49 172 2991099

karriere@maseven.de

www.maseven.de